

## > 売却のその後

> 売却後も企業・事業を見守り真の事業継承を実現します

### 01 M&Aの成約はゴールではなく、スタート



成約自体をゴールとしているM&A専門会社が多い中、弊社は相続・事業承継コンサルティングのプロとして、M&A成約後のアフターフォローもお客様が望めば対応いたします。

例えば、売り手企業の社長様にはM&A成約後に譲渡対価が入ってくるため、財産保全や相続対策のご提案が可能です。過去には譲渡対価をもとに、「新しいことに挑戦したい」「資産運用したい」とお考えの社長様に投資機会の提供を行いました。

また、買い手企業様には設備投資の際などに使える優遇税制の適用支援を行い、財務強化をサポートした実績もございます。

M&A成約後のアフターフォローをご希望の方はぜひお問い合わせください。

### 02 M&A後のお悩みにも親身に対応



M&Aの成約後は、経営の重圧から解放される一方で、今まで当たり前に行ってきた業務を手放すことにもなります。そのような状況で精神的に不安定になれる方もいらっしゃると思います。弊社のアドバイザーはM&Aの成約後も親身になって対応いたしますので、お悩み等がございましたら、お気軽にご相談ください。